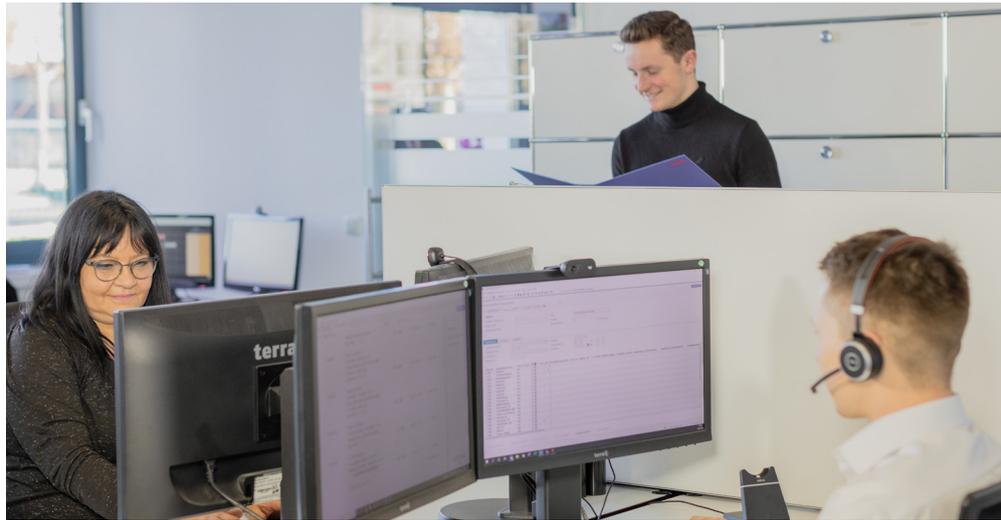


Mitarbeiter Business Development & Partner- management

(m/w/d)



Wir sind der kompetente Problemlöser und zuverlässige Partner für erstklassige und gleichzeitig effiziente Reinigungslösungen für professionelle Anwender. Über 130 Spezialisten unter einem Dach entwickeln, produzieren und vertreiben Reinigungs- und Pflegeprodukte. Am Standort Memmingen werden alle BUZIL® und PLANTA® Produkte hergestellt, gelagert und kommissioniert. Die Lieferung an Großhändler erfolgt von hier über Speditionen in über 35 Länder. Uns gibt es in der professionellen Gebäudereinigung, der Industrie, Hotellerie

und Gastronomie sowie in Alten- und Pflegeeinrichtungen. Im Geschäftsfeld Private Label werden individuelle Kundenwünsche von der ersten Idee bis zum fertigen Produkt entwickelt und produziert. Neben einer Tochtergesellschaft in Polen und einer Niederlassung in den Vereinigten Arabischen Emiraten gibt es auch Verkaufsbüros in den Balkanstaaten. Das Unternehmen wurde 1907 von Julius Wagner gegründet und ist seitdem im Familienbesitz.

Ihre Aufgaben:

- Telefonischer und digitaler Vertrieb inklusive Kundenberatung, Akquise, Angebots- und Auftragsbearbeitung
- Professionelles Reklamations- und Fehlermanagement
- Sicherstellen der Verkehrsfähigkeit der Produkte in den betroffenen Märkten zusammen mit internen Abteilungen
- Prüfung der Kreditwürdigkeit und Business Pläne in Abstimmung mit internen Abteilungen
- Vertragsverhandlung und Anwendung von Konditionsmodellen inkl. Dokumentation
- Mitarbeit bei abteilungsübergreifenden Projekten
- Aktivitätenplan und aktive Umsetzung mit den einzelnen Kunden
- Neukundenanlage und Datenpflege im ERP & CRM System
- Empfang und Betreuung von Besuchern vor Ort
- Kundenberatung, Produkterläuterungen, digitaler Service
- Schaffung logistischer Voraussetzungen zusammen mit dem Kunden
- Steigerung der Servicequalität durch Kundenfeedback & Verbesserungsvorschläge
- Organisation & Betreuung von Events und Messen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und einschlägige Erfahrung im Bereich Vertrieb
- Sehr gute ERP und CRM Kenntnisse (vorzugsweise in ORDAT ERP/Salesforce)
- Verhandlungssicheres Englisch, Französischkenntnisse von Vorteil
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung mit Geschick für die Kundenbetreuung
- Hervorragende Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Hohe Eigenmotivation und Lernbereitschaft
- Selbstständige, organisierte und strukturierte Arbeitsweise
- Positives emphatisches und lösungsorientiertes Auftreten

Wir bieten Ihnen:

- Modernen Arbeitsplatz in einem familiengeführten Unternehmen
- Leistungsgerechte Vergütung
- Flexible Arbeitszeiten
- Mobiles Arbeiten
- 30 Tage Jahresurlaub & Sonderurlaub
- Betriebliche Altersversorgung
- Einkaufsvergünstigungen im BUZIL-Shop
- Corporate Benefits

Interesse:

Dann schicken Sie bitte Ihre Bewerbung inkl. Lebenslauf und Zeugnissen an: bewerbungen@buzil.de, damit wir uns gleich kennen lernen können.